



Vertriebsleiter Deutschland (m/w/d)

Futteradditive

ID 762277051

Ein über die Grenzen Europas hinaus operierendes Unternehmen für Futtermittelzusatzstoffe, das für innovative Produkte bekannt ist, erweitert das Führungsteam. Hiermit wird der positiven Geschäftsentwicklung Rechnung getragen. Sie wollen Ihren Beitrag dazu leisten? Dann kontaktieren Sie uns für weitere Details!

Das erwartet Sie:

- Sie entwickeln die Unternehmensstrategie für diesen Kernmarkt weiter und setzen diese anschließend um
- Sie verstehen sich als erster Vertriebler Ihres Teams und betreuen ausgewählte Key Accounts selbst
- Sie fordern und fördern Ihre Mitarbeiter, Sie führen durch Vorbild
- Sie stimmen sich mit den anderen Abteilungen wie F&E, Produktion, HR und Produktmanagement aktiv ab
- Sie repräsentieren Ihr Unternehmen auf Ausstellungen und Symposien
- Ihr nächster Schritt: Verantwortung für den Vertrieb in mehreren Ländern

Das bringen Sie mit:

- 8+ Jahre Erfahrung im Vertrieb von Futteradditiven
- Robustes Netzwerk und Erfahrung aus erster Hand über die Bedürfnisse der Kunden in der Tierfutterindustrie
- Erfahrung mit einem kooperativen Stil der Mitarbeiterführung
- Fähigkeit, in einem komplexen Umfeld profitable Vereinbarungen auszuhandeln und abzuschließen
- Reisebereitschaft
- Interesse am hybriden Arbeiten
- Ausgezeichnete Englisch- und Deutschkenntnisse



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING